

# Accountmanager Circuit Zandvoort



## ALGEMEEN

Circuit Zandvoort, nog nooit zoveel in het nieuws.. Hét moment om aan boord te komen. Wil jij als commercieel talent bijdragen aan de succesvolle commerciële ontwikkeling van Circuit Zandvoort? Een organisatie met een grote ambitie in uitvoering! Circuit Zandvoort, met haar rijke auto(sport) heritage, ontwikkelt zich als brede leisure evenementenlocatie, met in de nabije toekomst hotels, een congres- en eventcentre en ruimere business events faciliteiten.

Jij bent commercieel en ondernemend ingesteld, maar verliest nooit de wensen van de klant uit het oog. Sales en service zijn jouw middle name.

Je mede-ontwikkelt en optimaliseert proposities en BTB marketing activiteiten, je bent de regisseur van belangrijke klanten en je belangrijkste verantwoordelijkheid is actieve marktwerking. Houd je ervan om te werken in de dynamische wereld van evenementen? En houd jij je hoofd koel en ben je iemand die van structuur houdt en samenwerken? Lees dan snel verder.

## WAT GA JE DOEN?

Als Accountmanager ben jij (mede-)verantwoordelijk voor:

- Pro-actieve marktwerking van A tot Z; van acquisitie tot uitvoering
- Behandelen klantaanvragen van A tot Z; van opstellen offertes tot aftersales
- Ontwikkelen en optimaliseren van proposities die aansluiten bij de markt/ vraag
- Opzetten van pragmatische BTB marketingacties, die ondersteunen bij actieve marktwerking
- Account- en relatiemanagement van key accounts – je treedt op als regisseur om tevens interne afdelingen aan te sluiten
- Project management en uitvoering van klantafspraken

## WAAR KOM JE TE WERKEN?

Circuit Zandvoort is volop in ontwikkeling. Met de komst van nieuwe eigenaren en recent gestarte Algemeen directeur heeft Circuit Zandvoort een gezond realistische ambitie. Het doel is om Circuit Zandvoort te ontwikkelen tot een brede en veelzijdige evenementen locatie. Waar race- en niet race liefhebbers kunnen genieten van een diversiteit aan publieksevenementen en de zakelijke markt terecht kan voor o.a. vergaderingen, productlanceringen, bedrijfsfeesten, VIP-ontvangsten en sponsoring van een van de prachtige event-titels.

Met het 4,3 kilometer lange Grand Prix Circuit, 25 pitboxen, 2 ruime paddocks, 15 VIP-ruimtes, een compleet gemoderniseerd media center, 3 parkeerterreinen en een 600M2-grote Paddock Club in de Tarzanbocht is Circuit Zandvoort -met haar rijke heritage- veruit de meest veelzijdige plek in de duinen aan de Noordzee.

Je komt te werken in het hart van het circuit, boven de pitlane zijn de kantoren. Je belangrijkste stakeholders zijn team commercie, directeur, facilitair manager, sporting manager en F&B manager. Je rapporteert aan de commercieel manager.

## WAT NEEM JE MEE?



- Een afgeronde hbo opleiding op het gebied van sales/ commercie
- Minimaal 3 jaar relevante werkervaring in een commerciële en coördinerende rol
- Bereid om in de avonden en/ of weekenden te werken (voornamelijk in evenementenseizoen)
- Ervaring in project management
- Ervaring met acquisitie
- Ervaring in een competitieve en dynamische markt; ervaring in evenementenbranche heeft sterke voorkeur

### Competenties:

- Proactief
- Resultaatgericht
- Empatisch vermogen
- Klantgericht
- Initiatiefrijk
- Uitstekende mondelinge en schriftelijke communicatie
- Overtuigen
- Is service-gericht naar zijn of haar stakeholders
- Zorgt voor correcte informatievoorziening
- Motiveert anderen om input te geven

## WAT BIEDT CIRCUIT ZANDVOORT JOU?

- Een functie met veel verantwoordelijkheid én vrijheid waar je zichtbaar bent, het verschil kan maken en onderdeel kan zijn van het verwezenlijken van de ambitie
- Een functie in een organisatie die sterk in ontwikkeling is
- Deze functie wordt ingevuld op basis van 40 uur per week
- De standplaats is Zandvoort
- Uiteraard zijn de arbeidsvoorwaarden goed en maakt een bonus onderdeel uit van de voorwaarden

## HOE NU VERDER?

- Ben je geïnteresseerd in deze functie? Dan zien we jouw CV en motivatie graag. Mail naar Tessa Kleinherenbrink via [tessa@circuitzandvoort.nl](mailto:tessa@circuitzandvoort.nl). Ook voor meer informatie over deze vacature.